

Kundenorientierter Vertriebsingenieur (m/w)

WER SIND WIR?

Wir – die **GREAN** GmbH – planen und optimieren die Produktion unserer Kunden.

Dabei stehen wir für „Bessere Fabriken“: Fabriken mit einer günstigen Kostenstruktur durch effizient eingesetzte Produktionsressourcen. Fabriken mit Wettbewerbsvorteilen durch schlanke Produktionsprozesse. Damit verknüpfen wir „Lean“ und „Green“ als Prinzipien. Das ist GREAN – The Green and Lean Company.

Als aufstrebendes Unternehmen bieten wir die Chance, sowohl einen anspruchsvollen Bestandskundenkreis aus renommierten Industrieunternehmen zu pflegen, als auch bei der Entwicklung neuer Marktpotenziale eigenverantwortlich voranzugehen. Dabei verstehen wir uns als anspruchsvollen Arbeitgeber voller Möglichkeiten.

GREAN GmbH

An der Universität 2
30823 Garbsen

Tel +49 511 762 18290
Fax +49 511 762 18292

bewerbung@grean.de
www.grean.de

WEN SUCHEN WIR?

Wir sind auf der Suche nach Menschen, die voraus denken und praktisch handeln. Die sich in ein junges Team integrieren und in einem wachsenden Unternehmen Verantwortung übernehmen wollen.

Dabei vertreten Sie unser Unternehmen nach außen, halten Kontakt zu unseren deutschlandweiten Kunden und gewinnen durch kontinuierliche Akquise neue hinzu. Sie begegnen Entscheidern potenzieller Kunden auf Augenhöhe und können mit Ihrer ausgeprägten Vertriebserfahrung unseren Geschäftserfolg ausbauen.

GO.GREAN

Vertrieb ist Ihre Leidenschaft. Sie besitzen eine große soziale Kompetenz, Eine ausgeprägte Kommunikationsstärke und können Menschen begeistern.

Idealerweise haben Sie bereits Erfahrungen im Vertrieb von Beratungsdienstleistungen und bringen eine hohe Einsatz- und Reisebereitschaft mit.

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Motivationsschreiben – gerne auch per E-Mail an:

Dr. Tim Daniel Busse
+49 176 100 80 924
bewerbung@grean.de